

Integracija karakteristik tehničnih izdelkov v platformo Industrije 4.0

Mitja Virant & Igor Gramc



ETIM
Slovenia

KLASIČNA OSKRBOVALNA VERIGA



- Netočni podatki, slabe napovedi,
- Nepovezanost informacij,
- Informacije potujejo večinoma samo v eno smer, ni povratnih informacij,
- Nepovezani informacijski procesi,
- Neučinkoviti postopki obdelave procesov, ki se izvajajo v vrstah,
- Dolgotrajen in kompliciran razvoj novih izdelkov,
- Visoka cena prevozov hitrih, nujnih pošiljk,
- Omejena izbira izdelkov ter šibka podpora kupcem,
- Počasno potovanje podatkov med poslovnimi partnerji, podatki zahtevajo večkratno vnašanje, kontroliranje, možnost napak je velika.

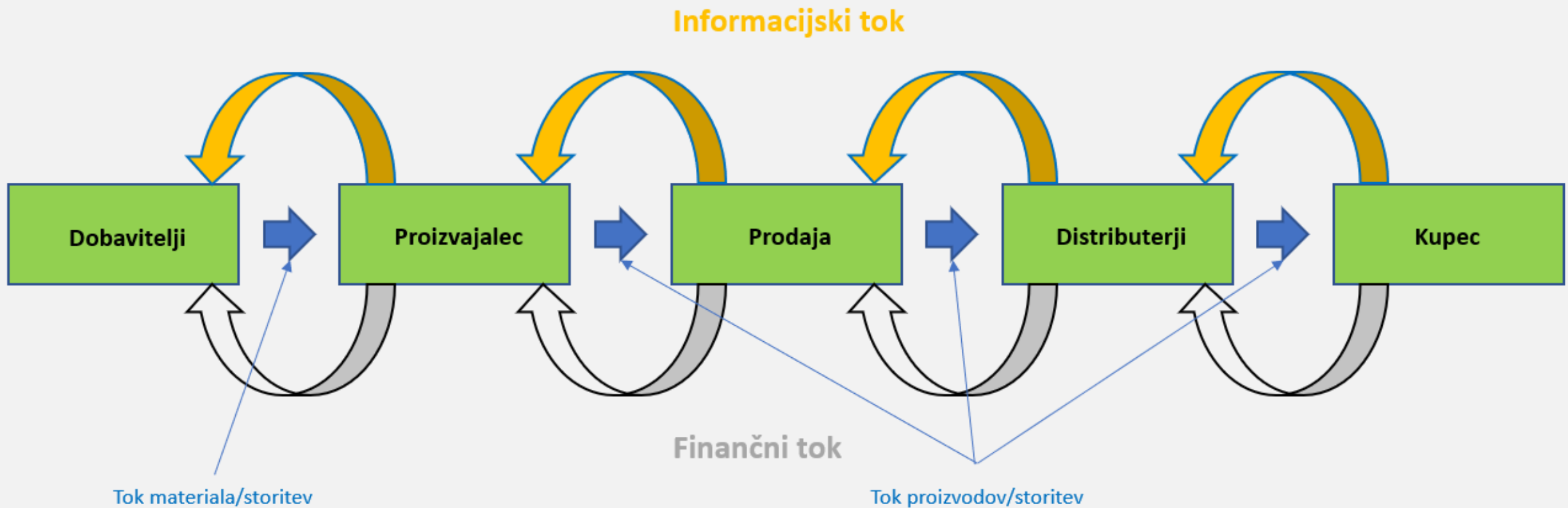
Avtomatizacija proizvodnje - I 4.0



Industrija 4.0 povzeto iz VAIMO CORE OF COMERCE

- ✓ Združitev kibernetско - fizičnih sistemov
- ✓ internet stvari (IoT)
- ✓ Računalništvo v oblaku
- ✓ Zajem velike količine podatkov

DIGITALNA OSKRBOVALNA VERIGA



PREDNOSTI DIGITALNE VERIGE

obstoječe stanje	proces	prednosti digitalizacije
nezanesljive napovedi	Prodaja	natančne napovedi
razpoložljivost splošnih informacij		razpoložljivost vseh pomembnih informacij
višja cena proizvoda		konkurenčne cene
gora papirja		razbremenjeni prodajniki
nepoznavanje trendov in kupcev		poznavanje trendov in zahtev, pričakovanj in usmeritev kupcev
varnostne zaloge		minimalne varnostne zaloge
netočna napoved porabe	Nabava	točne napovedi porabe
izmenjava osnovnih informacij		razpoložljivost pomembnih informacij aktivno sodelovanje pri projektih
varnostne zaloge		minimalne varnostne zaloge
kontrolno testiranje pošiljk		zmanjšanje števila kontrolnih testiranj
slaba komunikacija med kupcem in dobaviteljem	Proizvodnja	dobra komunikacija in sodelovanje s kupci in dobavitelji
višji stroški proizvodnje		racionalno poslovanje proizvodnje
varnostne zaloge na posameznih stopnjah proizvodnje		minimalne varnostne zaloge na posameznih stopnjah proizvodnje

DIGITALIZACIJA

preobrazba celotnega procesa od proizvodnje tehničnega izdelka do kupca

Digitalni dvojček produkta

Vzpostavitev digitalizacije tehničnih produktov po standardnem sistemu ETIM
Pridobitev povratnih informacij od kupca, skrajšan cikel „time to market“, marketinški inštrument, širjenje na nove trge, optimizacija in večjezičnost katalogov, konkurenčnost, e-poslovanje,...

Proizvodni proces

Industrija 4.0
IoT tehnologija
5G omrežje
Digitalni dvojček proizvodnje



Prodajni proces

Spletna prodaja
B2B, B2C
Prepoznati pričakovanja kupcev
Širitev na nove trge



Kupec

Primerljivost produktov,
Izvedba pravilnega naročila,
Enostaven nakup tehničnega izdelka



ETIM
Slovenia

PRETOK PODATKOV V INDUSTRIJSKEM EKOSISTEMU

MANUFACTURERS

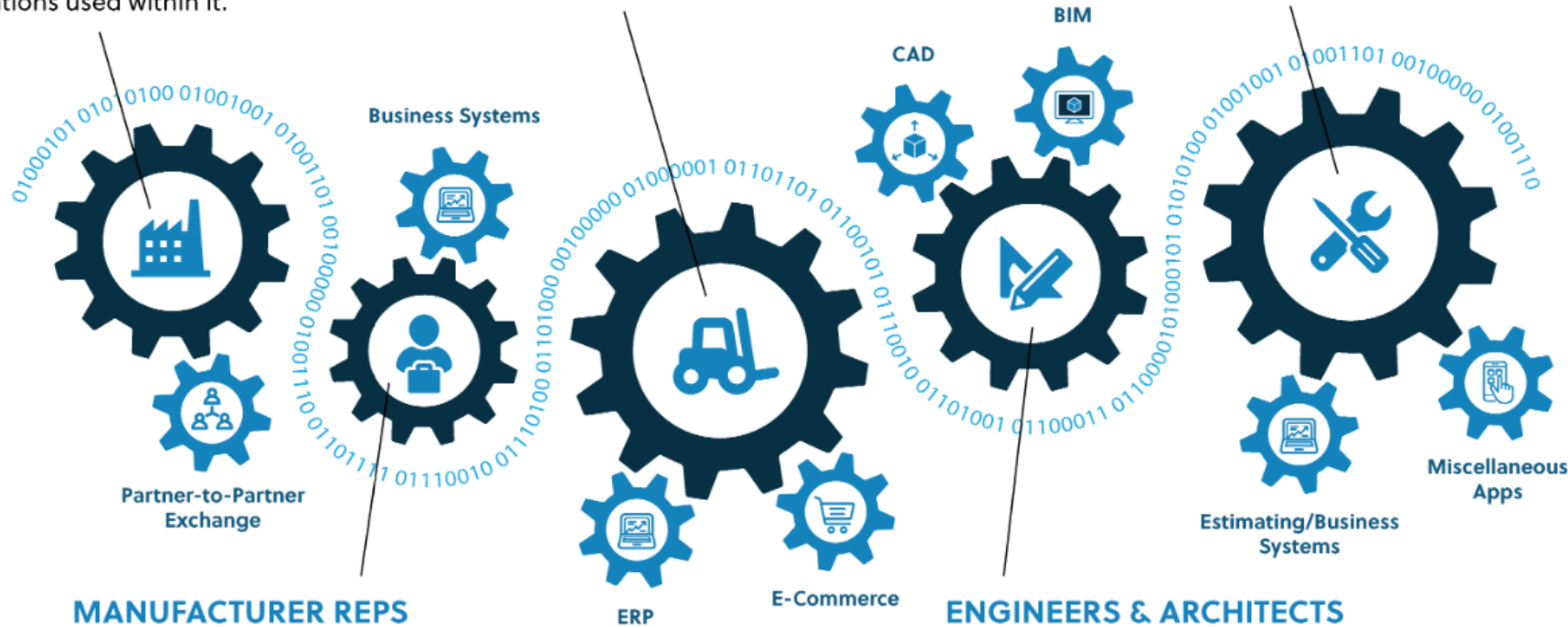
The creators of technical products, manufacturers are the source of product content—the digital *fuel*—powering the ecosystem and the databases and applications used within it.

DISTRIBUTORS

Distributors rely on product content in their ERP and eCommerce systems to support customer marketing and material purchasing.

CONTRACTORS / END USERS

The ultimate consumers of products, they spec, source and install material, requiring product data for design, estimating and procurement systems.



MANUFACTURER REPS

Independent sales organizations help bring product information to distributors, architects, engineers and installers. This data powers their business systems and helps them support project design and customer service.

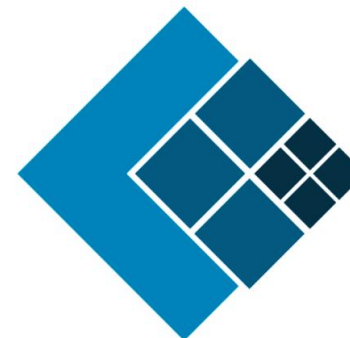
ENGINEERS & ARCHITECTS

Design professionals utilize product information in various digital formats for CAD, BIM and 3D modeling software.

ETIM - European Tehnical Information Model

ETIM International

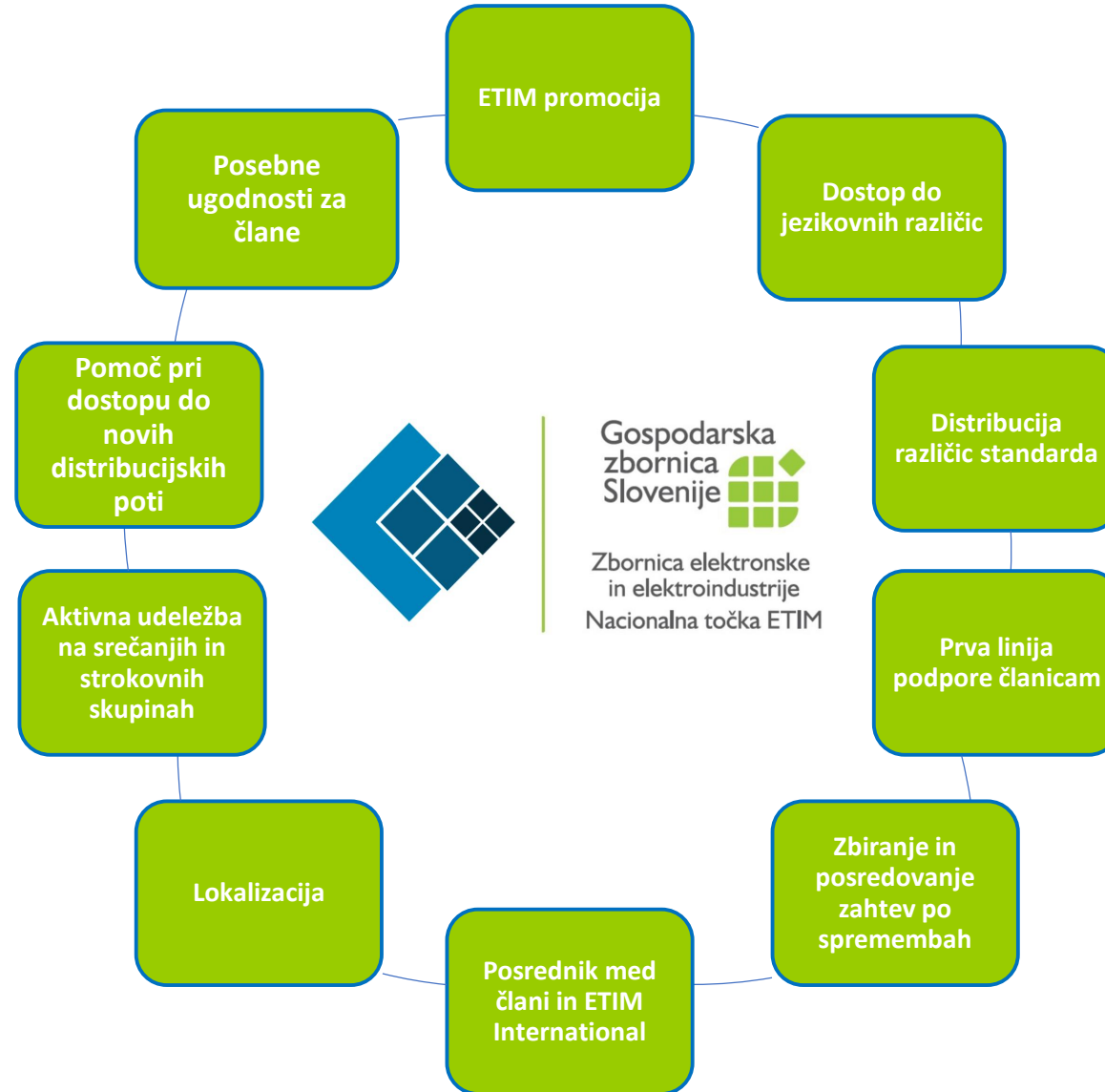
- ✓ ETIM Austria
- ✓ ETIM Denmark
- ✓ ETIM Finland
- ✓ ETIM France
- ✓ ETIM Germany
- ✓ ETIM Italy (ANGAISA)
- ✓ ETIM Italy (METEL)
- ✓ ETIM Lithuania
- ✓ ETIM Netherlands
- ✓ ETIM North America
- ✓ ETIM Norway
- ✓ ETIM Poland
- ✓ ETIM Portugal
- ✓ ETIM Slovakia
- ✓ **ETIM Slovenia**
- ✓ ETIM Spain
- ✓ ETIM UK
- ✓ ETIM Sweden
- ✓ ETIM Switzerland



Gospodarska
zbornica
Slovenije 

Zbornica elektronske
in elektroindustrije
Nacionalna točka ETIM

ETIM Slovenija



ETIM - PREDNOSTI

Hitra in enostavna
izmenjava podatkov

Poenostavitev jezikovno
neodvisne klasifikacije



Ustrezne karakteristike
izdelkov

Trgovci/distributerji
enostavno prenesejo in
uporabijo katalog
izdelkov



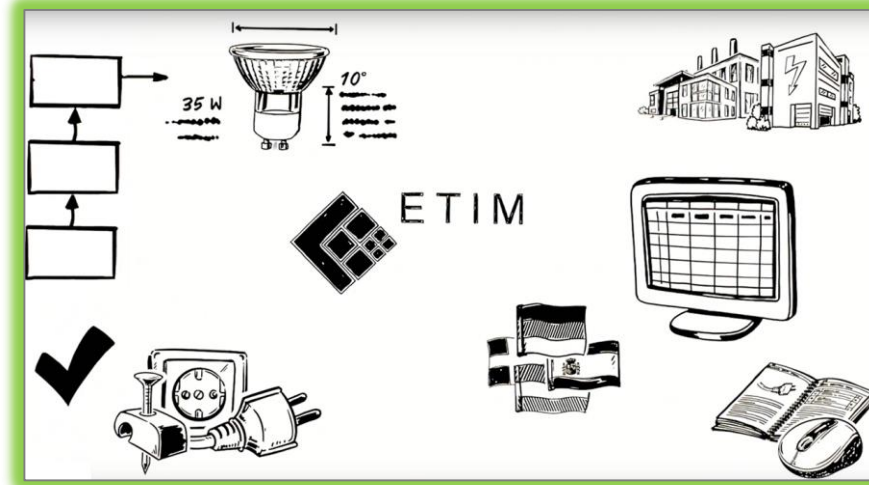
Manj dela pri
upravljanju s katalogi,
spremembami izdelkov
in uvedbi novih v
prodajni program

Hitra uvedba izdelkov v
prodajni program
trgovca



ETIM - PRILOŽNOST

- ✓ Zmanjšanje stroškov napačnih naročil
- ✓ Povečanje učinkovitosti komunikacije
- ✓ Povečanje informatiziranosti s kupci
- ✓ Boljša logistika
- ✓ Ponovna uporaba podatkov / enter only once
- ✓ Standardiziran tok informacij
- ✓ Optimalnost upravljanja katalogov izdelkov
- ✓ Standardizacija vmesnikov
- ✓ Marketinški instrument
- ✓ Primerljivost izdelkov s konkurenco
- ✓ Razvoj v smeri BIM



Sprejmite odločitev za izvedbo digitalizacije.

Vstopite v kontakt z nami.



www.etim.si

mitja.virant@gzs.si

Z veseljem Vam bomo pomagali.